

INFORMAZIONI PERSONALI



DANIELA LOMBARDO

 Viale Indro Montanelli, 152 00168 Roma

 392 0771091 - 3485703117

 daniela.lombardo@gmail.com

 Skype: daniela.lombardo77

Sesso F | Data di nascita 22/06/1977 | Nazionalità Italiana

POSIZIONE RICOPERTA

Trainer e Coach con credenziali ACC dell'International Coach Federation Libera Professionista

PROFILO PROFESSIONALE

Dopo aver consolidato per 15 anni le competenze di business, leadership e gestione dei gruppi come executive in aziende multinazionali leader in area recruitment, training e sales, da gennaio 2017 ho deciso di fare della mia passione il mio percorso di vita, intraprendendo la professione di coach a tempo pieno.

Collaboro attualmente con diverse società leader nella progettazione ed erogazione di percorsi integrati di formazione, coaching e team building. Facilito l'apprendimento e la crescita del singolo sia individualmente sia nel gruppo accompagnando le persone nella scoperta di nuove soluzioni e possibilità attraverso il coaching. Mi sono formata nel 2013 frequentando il master accreditato da Icf e proseguo con costanza il mio percorso di apprendimento continuo attraverso percorsi di formazione focalizzati sui principali ambiti del Coaching quali career, team, sport, corporate; ad oggi ho all'attivo più di 400 ore di coaching individuale e di gruppo.

Sono Faculty Member per l'Italia di Leadershape Global e referente partner della rete internazionale di sviluppo della leadership transpersonale, etica e sostenibile.

Credo fortemente nel valore del gruppo e l'autenticità è il mio principio ispiratore. Sii la tua ancora in movimento, la mia frase guida.

ESPERIENZA PROFESSIONALE

Luglio 2018 – in corso

Group Coach**Life Coach Italy**

40 ore di group coaching per il potenziamento di soft skills individuali della popolazione Sales (TIM)

Marzo 2018 - Oggi

Career & Executive Coach**Karriere**

80 ore di coaching individuale per l'outplacement e lo sviluppo di carriera (AZIENDE E PRIVATI)

Luglio 2017 – Ottobre 2017

Business & Executive Coach**Life Coach Italy – Micene**

36 ore di coaching individuale per lo sviluppo integrato dei diversi ruoli in area Sales (TIGER)

Ottobre 2017 – Giugno 2018

Trainer & Coach**Environment & Food Safety Control**

32 ore di formazione coaching per la gestione e prevenzione dello stress lavoro correlato (AZIENDE)

Ottobre 2016 - Oggi **Leadership, Corporate Coach & Trainer**
Leadershape Global – Life Coach Italy

Prima Faculty Member e Facilitatrice Accreditata per Italia LEIPA, Assessment per lo sviluppo delle cor leadership.
Progettazione, formazione e coaching per lo sviluppo della leadership sostenibile

Marzo 2009 – Dicembre 2016 **National Key Account Executive**
Philip Morris Italia srl

Responsabile nazionale partnership commerciali clienti chiave, canali petrolifero, autostradale e travel; ENI, Exxon, Shell, Dufry, TotalErg, Airst, Chef Express, Ferrital, tra i principali.
Gestione bidding commerciali internazionali; budget annuale 2.000.000.
Coordinamento per implementazione strategie commerciali e di marketing nazionali e formazione forza vendita interna (90 sales representatives, 25 supervisor).ed esterna (22 incaricati, 3 supervisor) sul territorio italiano.

Marzo 2008 – Febbraio 2009 **Human Resources and Sales Organization Development Coordinator**
Philip Morris Italia srl

Selezione, formazione e sviluppo forza vendita; gestione e selezione agenzie recruitment esterne.
Coordinamento attività corporate finalizzate all' employer branding, comunicazione e job fair.
Progettazione ad hoc ed erogazione interventi formativi focalizzati sulle sales skills.
Team leader progetto New Horizon, decentralizzazione funzioni HR attraverso self service portal internazionale; mappatura e ridefinizione processi di gestione Hr e sales per l'affiliata italiana.

Luglio 2004 – Febbraio 2008 **General Trade & Consumer Engagement Sales Representative**
Philip Morris Italia srl

Area Sardegna, Sicilia, Calabria
Responsabile eventi ed attività di informazione e contatto al consumatore (legal age meeting point).
Gestione agenzie locali in outsourcing per attività di consumer engagement.
Monitoraggio e reportistica abitudini consumption e consumer needs sul territorio.
Gestione delle attività di informazione, partnership e comunicazione al trade (400 point of sales)

ISTRUZIONE E FORMAZIONE

Febbraio 2015 – marzo 2016 **Group & Team Coaching - Sport Coaching**
Life Coach Italy, corsi avanzati di specializzazione, 40 ore

Ottobre 2013 – maggio 2014 **Advanced Coach Academy I e II**
Life Coach Italy, 160 ore formazione e mentoring percorso accreditato lcf

Dicembre 2003 **Laurea in Scienze della Comunicazione, indirizzo istituzionale e d'impresa; 108/110**

Luglio 1996 **Diploma di Maturità Scientifica; 58/60**

COMPETENZE LINGUISTICHE

Lingua madre Italiano

Altre lingue

COMPRESIONE		PARLATO		PRODUZIONE SCRITTA
Ascolto	Lettura	Interazione	Produzione orale	

Inglese C1 C1 B2 B2 C1

Competenze digitali

AUTOVALUTAZIONE

Elaborazione delle informazioni	Comunicazione	Creazione di Contenuti	Sicurezza	Risoluzione di problemi
Avanzato	Avanzato	Intermedio	Intermedio	Intermedio

▪ Ottima padronanza degli strumenti della suite per ufficio (elaboratore di testi, foglio elettronico, software di presentazione)

Pubblicazioni

Coautrice con Giovanna Giuffredi per l'Italia dell'executive report e della ricerca internazionale sullo stato del coaching in Europa, coordinata da Jonathan Passomore, Henley Centre for Coaching della Henley Business School, University of Reading, 2018.

Pubblicazione della tesi sulla Comunicazione non verbale come tecnica pubblicitaria nel libro "Metodologie della ricerca linguistica italiana" a cura di M.Catricalà, ed. Eucos, Roma, 2005

Patente di guida

B

Dati personali

Autorizzo il trattamento dei miei dati personali ai sensi del Decreto Legislativo 30 giugno 2003, n. 196 "Codice in materia di protezione dei dati personali".

